



PROSPECTION COMMERCIALE

Identifiez et rencontrez vos futurs partenaires commerciaux

Vous souhaitez aller à la rencontre de vos futurs partenaires commerciaux privés ou institutionnels et vérifier en direct le potentiel de vos produits et services ?

Description du service

Nous vous proposons de préparer votre prospection et d'optimiser votre démarche en mobilisant notre équipe de conseillers commerciaux pour :

- ✓ Analyser et valider votre potentiel de marché
- ✓ Identifier, cibler et valider les prospects potentiels (clients directs, distributeurs, fournisseurs...)
- ✓ Présenter votre offre de produits et services auprès des prospects
- ✓ Organiser un programme de rendez-vous d'affaires ciblés
- ✓ Effectuer le suivi de votre prospection (suivi post-mission)

Options

Profitez également de notre appui logistique pour vos réservations d'hôtel, de véhicules avec chauffeur, et bénéficiez des tarifs avantageux accordés par nos partenaires.

Modalités du service

Lors d'un premier rendez-vous, nous effectuons un pré-diagnostic de votre société et de vos attentes en matière de développement et vous transmettons un cahier des charges à partir duquel nous vous proposons une formule d'accompagnement adaptée à vos besoins. (Délai de réalisation indicatif : 5 semaines)

Devis communiqué sur demande

Pour toute information contactez-nous :

Tel : (+221) 33 822 21 00

Email : contact@aska-inter.com